



Koneteollisuuden Venäjä-katsaus: Venäjän markkinat eivät ole kyllästetyt

Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra on itsenäinen julkisoikeudellinen rahasto, joka edistää yhteiskunnan hyvinvointia eduskunnan valvonnassa. Sitran tehtävät on määritelty Suomen laissa, jonka mukaan Sitran tehtävä on edistää Suomen vakaata ja tasapainoista kehitystä, talouden määrällistä ja laadullista kasvua sekä kansainvälistä kilpailukykyä ja yhteistyötä.

Sitra perustettiin Suomen Pankin yhteyteen vuonna 1967 Suomen itsenäisyyden 50-vuotisjuhlan kunniaksi.

Suomen itsenäisyyden juhlarahasto Sitra julkaisi kesäkuussa 2010 Koneteollisuuden kasvuohjelman 2008–2011 ”Näkymä Venäjän koneteollisuuteen. Markkinakatsaus”. Sitran Koneteollisuuden kasvuohjelman ohjelma-johtaja Mauri Heikintalo kirjoitti johdannon kyseiseen katsaukseen. Julkaisun tausta on Venäjälle tehty tutustumismatka. Osana Koneteollisuuden kasvuohjelman Venäjä-osiota järjestivät Sitra ja Teknologiateollisuus ry suomalaisille pk-konepajayrityksille tutustumismatkan Pietariin ja Moskovaan. Sitran järjestämään matkaan osallistui kolmetoista pk-yrityksen edustajaa, sekä Sitran, Teknologiateollisuus ry:n ja Finpro ry:n edustajat. Heikintalon mukaan matkan tarkoituksena oli ”päivittää yhteistyömahdollisuuksia Venäjän koneteollisuuden kanssa, verkottua ja etsiä uusia asiakkuuksia. Tähtäimenä oli myös syventää suomalaisten pk-koneteollisuusyritysten venäjätuntemusta ja hälventää mahdollisia ennakkoluuloja ja stereotyyppioita”. Matkaohjelma oli tiukka.

Kulutuskasvaa, investoinnit lisääntyvät

Heikintalo toteaa koneteollisuuden markkinakatsauksessa, että Venäjä on jatkuvassa muutoksen tilassa, jolle on teollisuudessa luonteellisesti pyrkimys kehittää maata luonnonvarojen hyödyntämiseen perustuvasta taloudesta kilpailukykyisen teollisuuden kehittämiseen ja innovaatioiden hyödyntämiseen. ”Venäjän kehittyvä teollisuus ja markkina avaavat suomalaisille pk-yrityksille kasvun mahdollisuuden: kulutuskysyntä kasvaa, teollisuuden investoinnit lisääntyvät, uusia joustavampia koneteollisuusyrityksiä syntyy ja niiden kanssa on helpompi tehdä yhteistyötä sekä

soluttautua paikallisiin toimitus ja alihankintaketjuihin. Venäjän markkinat eivät ole kyllästetyt, vaan kaikki on vasta alkamassa” (Heikinheimo 2010:3).

Sitran raportti tarjoaa monipuolisen aineiston yritysvierailuista, joita suomalaiset ammattilaiset tekivät. He saivat tutustua Venäjällä koneteollisuuden toimialaan. Nämä yrityskuvaukset ovat erityisen tärkeitä ja antoisia, koska niiden avulla löytyy sekä konkreet-

valtiolliset koneteollisuusyrityksetkin ovat löytäneet yhteistyökumppaneita ja asiakkaita, mutta silti kapasiteetti on niillä vajaakäytössä. Useat suuret ja kalliit työstökoneet seisovat ja vain osa on pyörimässä. Jo neuvostoaikana yrityksillä oli huomattavasti ylimääräistä konekanta. Sitä vastoin pietarilaistelakoilla on tilauksia, eikä halua ottaa lisää. Venäjän valtio on yksi päätilajajista, merivoimat, rajavartiolaitos. Suurista yrityksistä on lohkottu pienempiä



tisia kontakteja että reaalisten esimerkkien avulla puhuminen hälventää mahdollisia ennakkoluuloja ja stereotyyppioita. Nämä yritysesittelyt on tehty ammattimaisesti. Venäjä-vierailusta vastasi Mauri Heikintalon ohessa Esa Manninen ja Markku Sjöstedt sekä Finpro ry:stä Alexey Zak.

Koneteollisuuden delegaatio sai vierailulla Venäjällä konsulaatissa järjestetyssä kontaktitapahtumassa, johon oli kutsuttu venäläisyritysten edustajia. Nämä toimet osoittivat, että Suomen elinkeinoelämä tahtoo luoda myönteistä yhteistyötä Venäjän kanssa. Koneteollisuuden raportin mukaan matka jätti paljon myös mieltittävää. Venäjän suuret entiset

kannattavampia yksiköitä, joilla ei ole suuren emoyhtiön velvoitteita ja jotka hyödyntävät kuitenkin entisen emoyhtiön konekanta ja resursseja. Yleensä ne on perustettu ns. suljetuiksi osakeyhtiöiksi, joissa omistajina ovat emoyhtiön avainhenkilöt.

Pienemmät yritykset ovat jo halukkaita yhteistyöhön ja toimittamaan alihankintoja myös ulkomaalaisille yrityksille. Sitä vastoin suuryrityksille lukumäärältään ja arvoltaan suhteellisen pienet toimitukset eivät ole houkuttelevia. Kiinnostusta vähentää sekin, että toimituksiin länteen liittyä yhteistyötä Venäjän kanssa kuten tullit, läpinäkyvyys verotajalle, kielikysymykset, kumppanin tuntemattomuus, maksunjärjes-

telmät ja ehdot jne. Sitran raportti kertoo havaintona, että perestroikan aikojen jälkeen on suuryrityksiin ollut hankalampi päästä, kuri on tiukentunut, vaikka omistus yrityksissä on muuttunut valtiollisesta enemmän ja vähemmän yksityiseksi. Nykyään entiset valtiolliset suuryritykset kuuluvat eri konserneihin.

Pietari – Euroopan suurin autoteollisuuden keskittymä

Suomen itsenäisyyden juhlarahaston Sitran Koneteollisuuden markkinakatsauksen (kesäkuu 2010) parasta antia ovat yrityskatsaukset. Esimerkiksi AO Almaz paljastuu Pietarissa sijaitseva osakeyhtiöksi, jonka telakka on maailman johtava ilmatyynyalusten suunnittelija ja valmistaja. Telakalla työskentelee yli 1000 henkeä. Telakan uudenlaiset tuotantotilat mahdollistavat alusten rakentamisen halliolosuhteissa.

Raportissa on tiiviit katsaukset Moskovan ja Pietarin kaupunkeihin. Pietarista paljastuu kiehtova yksityiskohta. Raportti kertoo, miten Pietarista on tulossa Venäjän autoteollisuuden keskus (Venäjän Detroit) ja Euroopan suurin autoteollisuuden keskittymä.

Paikalla ovat Toyota, Nissan, GM, Hyundai, Suzuki. Myös liikenteen määrä on kasvanut. Vielä 1980-luvulla Leningradissa oli 40 autoa 1000 asukasta kohti, ja nykyisin niitä on 300.

Rikkaimpien moskovalaisten varallisuus Suomen budjettia suurempi

Raportin mukaan Moskovan kaupungissa asui 74 dollarimiljar-dööriä ennen vuoden 2009 taloustaantumaa, mikä oli enemmän kuin New Yorkin 71 miljardööriä. Heidän keskimääräinen varallisuutensa oli 5,9 miljardia dollaria, yhteensä noin 414 miljardia USD. Muutaman moskovalaisen miljardöörin yhteenlaskettu varallisuus on jo huomattavasti suurempi kuin koko Suomen valtion budjetti, joka oli vuonna 2009 noin 49 miljardia euroa.

Katsauksessa todetaan, että ”Venäjän uusrikkaat ovat kuuluisia kerskakulutuksesta ja kaupunkiin on kehittynyt monia muotikeskuksia ja ylellisiä ravintoloita heidän tarpeitaan tyydyttämään” (s. 20).

Juha Molari



Горное оборудование

Dextec Oy — предприятие, производящее специальное оборудование для разборки промышленных агрегатов, разработки горной породы в населенной местности, в том числе точечных взрывов.

Нашей продукцией являются вещества, используемое для разрушения горных пород и бетонных сооружений, бурильная и забойная техника.

www.ter-mite.ru

Dextec Oy
Espoo
FINLAND

T. +358 40 501 2829
info@dextec.fi
www.ter-mite.com

Строителям дач и подрядчикам!

Продаем популярное оборудование для каминов и топок: каминные экраны, колосники и изделия для плит. Все товары можно получить на нашем складе в Петербурге.

Информация:
Александр Волков +358 40 5327 285 или buslink@co.inet.fi

BUS LINK

Lars Sonckin tie 3E,
00570 Helsinki
Tel./fax +358-9-4548878
GSM +358-40-5327285,
www.buslink.fi • buslink@co.inet.fi

Все для уменьшения загрязнения окружающей среды!

Открыт первый в Финляндии экологичный магазин малой техники

BOSCH триммеры, газонокосилки, электропилы для кустов, дробители веток

torqeedo навесные моторы

Амперо газонокосилки-роботы

FISKARS топоры, ножницы для кустов

GreenMotors электровелосипеды, электромоторы

GreenMotors
Tikkurilaantie 2, Vaajakoski
tel. +358 10 440 5140
www.greenmotors.fi

Движение без звука и запахов-экологично!

ВИНИЛ ДЛЯ ОБШИВКИ ДОМОВ ЦЕНЫ СНИЖЕНЫ!!!

ПРЕДСТАВИТЕЛЬНО!
+гарантия 50 лет
+не требует покраски и ухода

14,24 €/м²

в цену вкл. необходимый товар

**ПРЕКРАСНОЕ
СООТНОШЕНИЕ
ЦЕНЫ И КАЧЕСТВА**

NAANTALIN VINYYLIPOJAT OY
+358 44 523 3374

www.vinyylipojat.fi



ВИНИЛОМ МОЖНО
ОБШИВАТЬ ДОМ В ЛЮБУЮ
ПОГОДУ. ДАЖЕ ЗИМОЙ
И ОСЕНЬЮ.
Добро пожаловать
в наш магазин!!!
Stålarinkatu 3, Turku

Рост цен на хлеб и жильё

В Финляндии ожидается небольшое повышение цены на хлеб и хлебобулочные изделия в пределах 5—10%.

Данное повышение ведущие специалисты финской ассоциации хлебопекарных производств планируют в связи с увеличением оплаты труда наемных работников, ожидаемым ростом цен на зерно и повышением тарифов на электроэнергию.

Также продолжают расти арендные ставки на жилье. Во II квартале стоимость аренды жилой недвижимости в стране увеличилась на 1,7% относительно II квартала прошлого года.

Аренда частного жилья подорожала на 1,2%, государственного — на 2,5%, сообщается в отчете финского статистического ведомства.

Арендные ставки на частное жилье в Хельсинки выросли на 2,1% в сравнении с I кварталом 2009 г., а в остальных регионах — на 0,8%.

Рекордный ущерб

Грозы и ураганы нанесли в этом году рекордный ущерб Финляндии. На данный момент страховые компании возместили ущерб, нанесенный постройкам молниями, на сумму, вдвое превышающую прошлогоднюю.

Только за июль этого года было рекордное количество грозных молний. И в то же время не было такого сухого лета за последние пятьдесят лет.

Страховые компании возместили ущерб, нанесенный постройкам вследствие гроз, на сумму около 5 млн евро. Ураган «Веера», буше-

вавший в Финляндии в начале августа оставил без электричества около 30 тыс. домашних хозяйств в разных частях страны, а также из-за буреломов были затруднены выезды со многих дачных участков.

Восстанавливая объемы

В первом полугодии промышленное производство в Финляндии выросло на 7,8% в годовом исчислении.

По данным Статистического Центра Финляндии, промышленные предприятия возвращаются к докризисному уровню производства. В первой половине года производство выросло на 7,8%.

Особенно высокие результаты отмечены в мае и июне, когда рост составил 13,2% и 14,5% в годовом

исчислении соответственно.

В июне основной рост пришёлся на лесную промышленность, где объемы производства выросли на 31%. В металлообработке (за исключением электротехники и электроники) рост составил почти 26%. В химической промышленности с учётом коррекции рабочего дня производство выросло на 13%.

В 2009 году экономика Финляндии переживала серьёзный спад.

Новые заказы “Патрии”

Государственный концерн «Патрия» заключил значительную сделку со шведской Армией.

«Патрия» поставит в Швецию 113 бронетранспортеров. Стоимость сделки определяется в 250 млн евро. Поставки предполагается осуществить до конца 2013 года.

Honkamajat — международная растущая компания, производящая высококачественные бревенчатые дома по всему миру. 98% нашей продукции экспортируется в более чем 30 стран. Наши основные принципы: хороший дизайн, качественная работа, первоклассное сырьё из северной сосны.

Ищем компаньонов России.

Oy Honkamajat Finland Ltd
Vestämätie 6, 90550 OULU, FINLAND
Тел. +358 8 563 1100, Факс +358 8 563 1110
honkamajat@honkamajat.fi
www.honkamajat.fi