



ПЕРМЬ / 23-26 СЕНТЯБРЯ 2008

ЭНЕРГЕТИКА. ЭЛЕКТРОТЕХНИКА. ЭНЕРГОСБЕРЕЖЕНИЕ

11-я международная специализированная выставка технологий и оборудования для производства, распределения и сбережения энергии, электротехнической продукции, альтернативных источников энергии, новых технологий в электроэнергетике

Генеральный информационный спонсор

ПЕРМСКАЯ ЯРМАРКА
ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
614077, г. Пермь, 6-й Гагарина, 65,
т.(342)262-58-58, www.expperm.ru

Dream Cruiser Series 5 для выставки мечты

Ежегодный фестиваль Woodward Dream Cruise в Детройте вскоре откроется, чтобы продемонстрировать всем желающим самые экзотические машины мира.

Там Chrysler дебютирует с еще одним PT Cruiser ограниченной серии. В этом году это будет Dream Cruiser Series 5, который можно будет купить осенью.

Новый рыбный магазин на границе Нуйямаа

Магазин LEADER FISH на границе, прямо у дороги

Свежая и копченая рыба на любой вкус

Добро пожаловать!

Лахтинский фермер 2008

В конце июля — начале августа в городе Лаhti прошла традиционная сельскохозяйственная выставка Фермер, длившаяся четыре дня. Круг участников оказался широким и разноплановым, так как выставка была посвящена четырем главным темам: «Ферма, как растущее предприятие», «Благополучие предпринимателя», «Устойчивое энергетическое хозяйство» и «Радость от питания». Число посетителей превысило 70 тысяч человек.

Представитель фирмы-организатора Про-Агрия Хяме-ен госпожа Пяйви Меронен выразила удовлетворение как количеством участников и посетителей, так и погодными условиями. Предсказанные синоптиками дожди не пролились, и выставочные дни были по-летнему теплыми и солнечными.

По мнению Меронен система, согласно которой выставка организуется поочередно в населенных пунктах Южной, Западной и Восточной Финляндии, оправдала себя. Это дает возможность участвовать в выставке небольшим местным предприятиям, а также позволяет посетить ее тем, кто не может совершить дальнейшее путешествие.

Среди гостей традиционно были и представители высшей государственной власти.

Министры держали речи, а некоторые из них присутствовали на выставке неофициально.

Заметную часть посетителей составляли молодежь и дети. Особенно много их было в отделе домашних животных. Видно, что сельская местность и сельский образ жизни интересуют тех, которые растут в городах.

Российская Республика Карелия вновь имела свой отдел, привлекая к себе особое внимание российских гостей. Некоторые участники пригласили для демонстрации своей продукции лиц, владеющих русским языком, что вызвало оживление среди посетителей-россиян.

Удивительно, что меньше чем за месяц до открытия сельскохозяйственной Агроорус в Санкт-Петербурге финны почти ничего не знали об этом событии. Сейчас, когда информация распространилась, многие участники выставки Фермер выразили намерение отправиться в город на Неве.

Годами я не мог до конца понять, почему торговля лесными машинами в России очень развита, а торговля сельхозтехникой, напротив, выглядит незначительной. Наиболее распространенным объяснением является следующее: производство лесных машин сосредоточено большей частью в Восточной Финляндии, а сельскохозяйственная техника производится, главным образом, на западе страны. Данная теория выглядит убедительной, но она не объясняет, почему все-таки, на-

пример, фирма Финдор нашла дорогу на российский рынок, ведь от Оулу до России гораздо дальше, чем от Хельсинки. Думается, что в этом плане важным является развитие транспортных линий, соединяющих западные и восточные регионы Финляндии.

В числе отраслей, нацеленных на российский рынок, особый интерес вызывают фирмы, работающие в сфере селекции и улучшения пород домашнего скота. Затраты на транспортировку замороженной спермы в нынешних условиях не являются существенной проблемой, независимо от того, идет ли речь о коровах, лошадях или свиньях. И уровень качества может быть достаточно высоким, если только бюрократия и жажда моментального обогащения — с обеих сторон — не повредят делу.

Биоэнергетические отопительные котлы представлялись на выставке в большом количестве. Немало было и агрегатов для колки дров. Часть из них уже просто необходимо отправлять на экспорт, потому что финского рынка для многочисленных производителей этой продукции становится недостаточно.

Среди отделов выставки особое внимание посетителей привлечет тот, где представлялись изделия, изготовленные в финских исправительных заведениях: от бревенчатых дач до скворечников и от дорожных знаков до сувениров.

На выставке продавалось также немало импортной продукции, причем цена многих товаров пре-

вышала их магазинную стоимость. Думается, что подобная перепродажа должна быть ограничена в местах, предназначенных, прежде всего, для демонстрации нового.

В следующем году выставка Фермер будет организована в Коккола — городе, расположенном на северо-западе страны.

Надо надеяться, что даже самые малые предприятия региона осмелятся самостоятельно экспонировать на выставке свою продукцию. Ведь кипа рекламных проспектов на чужом столе не может привлечь клиентов, особенно российских.

Одной из задач организаторов следующего выставочного праздника является обеспечение достаточного количества мест для проживания гостей и участников. Трудности в этом плане уже возникали в Куопио и в Лаhti, хотя каждый из этих городов в три раза больше, чем Коккола.

В заключение о том, что не относится непосредственно к выставочной теме. Вниманию игроков на тотализаторе и предсказателей. В Лаhti, в здании, где размещался, проживала также российская сборная по прыжкам на лыжах с трамплина. Дети российских прыгунов в один голос утверждали, что следующий чемпионат мира выиграет представитель России, потому что Ахонен в соревнованиях больше не участвует.

Пентти Юрьенен

«ФИНДОР» И «ОТ-КУМИ» ВЕРЯТ В ТОРГОВЛЮ С РОССИЕЙ

Фирма ОТ-Куми (OT-Kumi Oy), чье производство находится недалеко от Оулу, еще двадцать лет назад приступила к изготовлению уплотнительных лент и профилей. Сразу после того, как производственный процесс был полностью отлажен, начал расти экспорт фирмы, а в 1995 году ее продукция была впервые отправлена в Россию. Об этом решении не пришлось позднее раскаиваться, потому что объем экспорта в РФ стал быстро расти.

Сегодня почти половина всей продукции предприятия направляется на экспорт, и главным экспортером является Россия. Россияне хотят покупать высококачественные уплотнительные профили, которые фирма ОТ-Куми производит и поставляет.

Расположенная по соседству с ОТ-Куми фирма Финдор (Findoor Oy) также нацеливается на российский рынок. Финдор производит складывающиеся двери по представленным заказчиком размерам. Эта продукция совершенствуется уже пятнадцать лет, и ныне изготавливаемые двери отвечают самым высоким требованиям: надежные в эксплуатации, теплоизолирующие, легко монтируемые и экономичные. То есть, это та продукция, которая нужна сегодняшнему потребителю.

Фирмы ОТ-куми и Финдор успешно сотрудничают друг с другом. Почти каждый месяц апробируются и внедряются какие-то новшества. Хорошие уплотнители являются важным компонентом складывающихся дверей. Точно измеренные и правильно подогнанные уплотнители повышают также уровень их безопасности.

FINDOOR Oy

Складывающиеся двери для промышленности



Двери фирмы Финдор надежны и удобны в эксплуатации

Складывающиеся двери являются удобными в эксплуатации и надежными. Движущихся частей немного, поэтому потребности в обслуживании минимальны. Типичными местами применения таких дверей являются: ремонтные мастерские; мойки; гаражи; ангары; места стоянки техники, вызываемой по сигналу тревоги; помещения для содержания животных. Установка дверей проста, так что многие клиенты устанавливают двери самостоятельно, хотя Финдор предлагает услуги по монтажу. В дополнение к складывающимся дверям можно получить также автоматику, обеспечивающую их открытие и закрытие. Фирма Финдор ежегодно увеличивает свое производство, и производственные площади предприятия растут. В текущем 2008 году ожидается прирост в пределах 30 процентов, по сравнению с предыдущим годом.

Контакты:

Риикка Юнтунен
тел: +358 400 384939
e-mail: findoor@findoor.fi

www.findoor.fi

OT KUMI Oy

Резиновые уплотнители и профили



Производственная линия по изготовлению уплотнителей ОТ-Куми.

Деятельность фирмы ОТ-Куми началась по причине роста спроса на оконные и дверные уплотнительные профили для финских заводов. Ассортимент продукции постепенно расширился. Ее применение распространилось на строительную и металлообрабатывающую отрасли, а также на сферу производства транспортных средств. В ассортименте фирмы сегодня более 2000 различных профилей. Тем не менее, значительная часть клиентов желает иметь уплотнительные профили, которые они спланировали сами.

Когда в профиле соединяется больше различных материалов, перечень положительных характеристик профиля расширяется. Таковыми характеристиками являются: более широкий выбор цветов, легкость установки, малый вес, звукоизоляция, а также эффективность вложения средств.

В числе используемых материалов: резина EPDM, TPE (термопластичный эластомер), силиконовая резина, а также специальные материалы, используемые для объектов с повышенным уровнем пожарной безопасности.

ОТ-Куми является одним из лидеров среди соответствующих предприятий северной Европы, предлагая своим клиентам трехкомпонентные профили, изготовленные из трех различных материалов. Технология производства фирмы соответствует его объему и позволяет заменять дорогостоящие силиконовые элементы.

Контакты:

Matti Lahdenperä, mobile + 358 40 583 0635
e-mail: Matti.Lahdenpera@ot-kumi.com
Elizaveta Pakanen, mobile + 358 50 5853837
e-mail: elizaveta.pakanen@ot-kumi.com

www.ot-kumi.com