Euroopan suurin vähittäiskauppa

Suomen Pankin huhtikuussa 2008 ilmestyneen viikkokatsauksen valossa on taas kerran palautettava mieliin, mitä talouskasvun hidastumiseen valmistautuvan pienen Suomen suuressa itänaapurissa tapahtuu. Nämä huimat venäläiset luvut ovat merkityksellisiä myös yksityisen ihmisen hyvinvoinnille ja kulutukselle sekä Pk-yrityksille Venäjällä.

Suomen Pankin katsaus

Kuluvan vuoden ensimmäisellä neljänneksellä tehdasteollisuuden tuotanto oli 9 % suurempi kuin viime vuoden vastaavaan aikaan Venäjällä. Nopeasti kasvoivat mm. kumi- ja muovituotteiden valmistus (30 %), koneiden ja laitteiden tuotanto (16 %), sahatavaran ja puutuotteiden valmistus (16 %) ja liikennevälineiden tuotanto (14 %). Rakentamisen kasvu kiihtyi 29 prosenttiin (viime vuoden vastaavana aikana 17 %). Investoinnit lisääntyivät 20 %. Vähittäiskaupan myynti oli 17 % suurempi kuin vuotta aiemmin. *Rosstatin* ennakkotiedon mukaan BKT kasvoi viime vuoden viimeisellä neljänneksellä 9,5 % edellisen vuoden vastaavasta ajasta. Kasvu oli nopeinta sitten vuoden 2000, jolloin talous oli elpymässä 1990-luvun romahduksesta.

International Marketing and Sales Group-markkinointiyhtiön selvityksen mukaan Venäjä oli viime vuonna dollareissa laskettuna Euroopan neljänneksi suurin markkina-alue Saksan, Ranskan ja Ison-Britannian jälkeen. Vähittäiskaupan nopean kasvun myötä Venäjästä tulee selvityksen mukaan tänä vuonna 2008 jo Euroopan suurin markkina-alue. Euroopan kaupunkien joukossa Moskova ohitti aiemmin ensimmäisenä olleen Lontoon suurimpana markkina-alueena jo viime vuonna 2007. Vuonna 2010 Moskovan ennustetaan ohittavan Lontoon vähittäiskaupan markkina-alueena henkeä kohden laskien.

Venäjän talousministeriön arvion mukaan yli 70 % väestön tuloista käytetään kulutukseen, ja osuus on kasvussa. Erityisen nopeasti lisääntyy muiden kuin elintarvikkeiden myynti. Varakkaammat väestönosat siirtyvät ostamaan kalliimpia tuotteita, kun taas vähävaraisemmat ostavat halpoja tuotteita, mutta enemmän kuin aiemmin.

Dynaaminen tahtotila

Britannian johtava nettisanomalehti *Telegraph* (24.4.2008) kutsui Moskovaa uudeksi New Yorkiksi, josta on kasvanut koko maailman kuva. Ihmiset eivät ole vain yksilöllisiä, vaan räikeän rajusti ainutkertaisia. "Moskova on liiallisuuden pääkaupunki". Brittimediassa haastatellut venäläiset muistuttivat heidän menettäneensä kolmesti kaiken: 1990, 1993 ja 1998. Nyt nämä venäläiset kuluttavan rohkeasti ja ovat tyytyväisiä. Kaikkea on nyt saatavilla. Niin kauan kuin öljynhinta pysyy korkeana, tämä elämäntyyli jatkuu. Dynamiikka ei ole vain kansantalouden erityispiirre, vaan näkyy myös yksityisen kuluttajan ja Pk-yritysten tahtotilassa.

Venäjän suurin yksityinen taloustutkimuslaitos *Romir* (31.3.2008) selvitti *Trust-pankin* kanssa Venäjän Pk-yritysten tunnelmia vuodelta 2007 (Trust SMB Index) Myös tutkimus osoitti, että Venäjällä vallitsee tällä hetkellä voimakas dynaaminen tahtotila. Kaikkien mittareiden valossa ilmeni voimakas myönteistä dynamiikkaa Pk-yritysten kehityksessä. Maaliskuussa 2007 tutkittiin ensimmäistä kertaa yksityisyrittäjien tulevaisuuden näkymiä. 1000 yrittäjää vastasi puhelinhaastatteluun. Osanottajat valittiin ympäri suurta Venäjää kolmen kriteerin avulla: maantieteellinen kattavuus 12 tyypilliseltä Venäjän alueelta, liiketoiminta (mikrobisnes, Pk-yritykset) ja liiketoiminta-alue. Viittä kysymystä tiedusteltiin: kaksi ensimmäistä arvioi liiketoiminnan ja markkinoiden toimivuuden nykytilaa, kolme seuraavaa kysymystä keskittyi sijoitusodotuksiin, viranomaissuhteisiin ja luotto-odotuksiin.

Vastauksista oli viisi vaihtoehtoa: kaksi myönteistä, yksi neutraali ja kaksi kielteistä. Yrittäjät olivat tutkimuksen valossa varovaisia tulevaisuudestaan, mutta myönteisiä. Nykytilannetta kuvattiin erityisen valoisaksi. Liiketoiminta-alueen suurentuessa ja keskisuurten yritysten odotukset olivat myönteisemmät kuin pienten yritysten ja pienillä markkinoilla toimivien yritysten.

Juha Molari
molari@kauppatie.com

Venäläiset pojat pelaavat jalkapalloa

Kaudella 2008 Helsinki Spartakin aikuisten edustusjoukkue pelaa jalkapalloa kolmosdivisioonan ryhmässä 2, josta sen tavoitteena on nousu kakkoseen jo seuraavaksi kaudeksi. Tämän jälkeen on vuorossa nousu ykköseen. Kevään harjoitusten voittokulku lupaa hyvää: Spartak voitti kaikki kuusi otteluaan. Maaliero oli 16-7. Kesän 2008 sarja on alkanut odotetun voitokkaasti. Helsingissä Pihlajamäessä käydyn ottelun jälkeen paikallislehti otsikoi "Puna-armeija hyökkää… Puna-armeija mäiski MaKun poikia märällä rätillä päin kasvoja. Parempi vei, ei selittämistä". Ottelu päättyi 7-2 Spartakin voittoon.

Ei ole syytä kateuteen

Seuran puheenjohtaja Kazymov Amon ei tahtoisi, että suomalaiset kokevat kateellisuutta: "Venäläiset eivät vie jotain pois. Uimahallivuoroja ei ole valloitettu, vaan saatu säännönmukaisen anomuksen perusteella. Lapset ovat sitä paitsi usein puoliksi suomalaisia ja puoliksi venäläisiä". Amon muistuttaa, ettei suomalaista osaa kustakin pojasta voi erottaa eri kentälle kuin pojan venäläistä osaa. "Ja kaikki seuran lisenssimaksut ja tulot menevät Suomen budjetin hyväksi. Ei ole syytä vihamielisyyteen".

Syyskuussa 1997 Suomi-Venäjä –seuran Itä-Vantaan osasto perusti maahanmuuttajalapsille urheiluseuran, Helsingin Spartakin. 9-14 vuotta vanhat pojat pääsivät harrastamaan salibandya ja jalkapalloa. Pelaajia löydettiin paikallisista kouluista. Seuran kannalta valitettavan usein yhä edelleen venäläiset vanhemmat lähettävät poikansa suosesti Myllypuron urheilupuistossa. Yhdistys sai syyskuussa 2000 nimekseen Urheilu ja kulttuuriyhdistys Spartak ry.

Seura on Suomen Palloliiton jäsen. Vuodesta 2000 seuraa on johtanut Kazymov Amon. Spartakin

Kardiologi, valmentaja Kazymov Amon sekä 5v. Spartak-poikia

malaiseen jalkapalloseuraan, koska tahtovat pojilleen suomalaisia ystäviä. Tällöin ei ole oivallettu, että lapset oppivat suomea kouluissa, mutta näiden on hyvä säilyttävää myös kontakti venäjän kieleen ja kulttuuriin esimerkiksi jalkapalloharrastuksen avulla. Seuran menestykseen on toki jo havahduttu.

Jalkapalloa harjoitellaan erityitoimintaan osallistuvat pelaajat ovat hyvin monikulttuurisia, maahanmuuttajien lapsia: pelaajien perhetaustat voivat olla esimerkiksi Valko-Venäjältä, Venäjältä, Ukrainasta, Afganistanista, Bulgariasta, Georgiasta, Tadzhikistanista, Latviasta, Moldaviasta, Kazakstanista, Mongoliasta, Virosta tai Suomesta. Amon tulee Tadzhikistanista.

Sinä voit, jos haluat

Kazymov Amon on jalkapalloon intohimoisesti omistautunut mies. Hän heittäytyy samalla innolla jalkapalloon, olivatpa pelikaverit viisi vuotta vanhoja nappuloita kuin täysverisiä aikuisia jalkapalloilijoita. Neuvostoliitossa hän valmistui urheiluyliopistosta ja työskenteli mm. urheiluministeriössä. Tämän jälkeen hän siirtyi Tadzhikistanista Tarttoon lääketieteelliseen yliopistoon ja valmistui sydänlääkäriksi. Amon toimi kardiologina poliklinikalla ja ambulanssissa, mutta Suomeen saavuttuaan hän ei saanut harjoittaa lääkärin tehtäviä, koska suomen taito ei ollut riittävä. Nyt sydänlääkäri palasi ensimmäisen diplominsa pariin ja omistautui poikien jalkapalloharrastukseen. Amon koki neuvostoajan myönteisenä siinä, että hän sai tällöin tehdä, mitä osasi ilman erityisiin ihmissuhderakennelmiin perustuvia etuisuuksia. "Vain opiskeli, teki työtä ja työtä ja yritti tehdä parhaansa". Kun Amon tuli Suomeen, hänestä tuli nolla, vain tavallinen eikä kukaan tarvinnut hänen diplomejaan. kukaan ei välittänyt. Siinä tilanteessa Amon rakensi jalkapallokerhon suurella halulla, ilman suomenkielen taitoa. "Jos ihminen haluaa tehdä, hän voi", tiivistää kardiologi-valmentaja elämänsä mottoa ja saavutusta.

Juha Molari
molari@kauppatie.com

Hotelli "Kolomäen Vierailu"
ja mini-hotelli "Valeria"
Pietarissa moottoritiellä
Suomeen
Ravintolat ja baarit,
solarium, uima-allas,
saunat (suomalainen,
turkkilainen, venäläinen,
Infrapunasauna), biljardi, minigolf,
vartioitu parkkipaikka
koko vuorokauden ympäri.
Hotellin luokka on"****"
k-visit.spb@mail.ru http://www.k-vizit.com/
194356, Pietari, Chistjakovskaja, 2 tel+7812 304 78 24

kaikki lehtemme ilmoitukset
www.kauppatie.com

–Вибраторы
–Вибрационные уплотнители
–Дефибраторы
Ищем в России представителя
Vibratec Oy
tel. +358-13-412 730
vibratec@vibratec.fi

Helapala Oy

НОВАЯ КОНЦЕПЦИЯ САУНЫ
Сауна на 2 человека в ванную комнату. Не требуется отдельного разрешения. Поставка под ключ.
См. видео:
www.finpartner.fi
Инфо:
paavo.koski@sulo.fi
tel. +358-40-7247512

ESRAMAX OY
Esramax — специалист в строительстве. Довольные клиенты, долгосрочное сотрудничество и опыт в многочисленных проектах — залог нашего удачного бизнеса!

- подрядные строительные работы
- ремонт квартир
- тепловые насосы
- системы сигнализации
- решение переработки отработанных вод

Esramax Oy
Näädänpolku 8 56100 Ruokolahti
esramax@esramax.fi
Информация на русс. яз.
kalastuspuisto@kuokkalammen-lohi.fi
тел. +358 405 708266

МЕБЕЛЬ
В ФИНЛЯНДИЮ
ДЛЯ ВАШЕГО ДОМА, САДА
ИЗ ИТАЛИИ И ИСПАНИИ
191011,Россия
г.Санкт-Петербург
наб.Фонтанки, 43
+7 911 9155166
+7 911 1172870
+7 812 5726016
Дисколъ
- дизайн
- доставка по адресу
- монтаж
- высокое качество мебели
- широкий ассортимент
E-mail: discomspb@yandex.ru
www.finadvocate.ru

ДЕКОРАТИВНЫЕ ДВЕРИ FIN DOOR
- хорошая изоляция
- легки в пользовании
- не нуждаются в уходе
- по размерам заказчика

FIN DOOR
www.findoor.fi
findoor@findoor.fi
+358 400 384 939